



**Garantie für Verkäufer von Beständen und Maklerfirmen inklusive  
Rundum-Service für Bestandsverkauf und Verkauf von Maklerfirmen**

**Diskretion, Sicherheit und fairer Preis**

Seit 2013 unterstützen wir über den „Marktplatz für Maklerbestände“ Maklern beim Verkauf ihres Maklerbestandes oder Ihrer Maklerfirma. Daraus resultieren die Kompetenz und viel Erfahrungen bei einer für viele Makler erstmaligen Situation.

Nutzen Sie unser Knowhow und vermeiden Sie vorhersehbare Fehler und Probleme, welche Ihnen außerdem noch großen finanziellen Schaden und Verluste bringen können. Wir wählen aus unserer Datenbank den passendsten Käufer aus, der Ihnen einen soliden Kauf und eine problemarme Abwicklung der Bestand-/Firmenübernahme garantiert.

Sparen Sie die Zeit umfangreicher Recherchen nach Käufern. Zu offensichtliche Bemühungen um Käufer können Ihrem Image am Markt schaden und senken den Verkaufspreis.

**Wir garantieren Ihnen...**

- Unser Serviceleistungen nach Ihrer Wahl
- Auswahl von bis zu 3 vorab geprüfter Kaufkandidaten
- Verkaufspreis mindestens zwischen 90 - 110% nach C&C - Wertermittlung
- Individuell passende Handlungsempfehlungen
- Unterstützung bei Entscheidung Maklerrente- vs. Verkauf oder Übertragung
- Erläuterung möglicher Nachfolgemodellen
- Suche nach passenden Kaufinteressenten
- Begleitung des Nachfolgeprozesses
- Unterstützung bei BAFA-Förderantrag
- Höchstmaß an Diskretion und Fachkompetenz
- Faire Honorare für unsere Leistungen
- Unterstützung für BAFA-Zuschuss auf unser Honorar
- Hochwertiges Netzwerk von Dienstleistern für den Kaufvertrag und Steuerfragen
- Umfangreiche positive Referenzen aus erfolgreichen Bestandsverkäufen

# Consulting & Coaching Berlin– Unternehmensberatung mit dem PLUS



## Unsere Dienstleistungen für Sie zur Auswahl

- Pre-Sale-Coaching für Verkäufer (Vorbereitung zum Verkauf)
- Expertisen zum Wert des Maklerbestandes (inklusive Vor-Ort-Analyse)
- Expertisen zum Wert der Firma (inklusive Vor-Ort-Analyse)
- Moderation von Verkaufsverhandlungen zwischen Käufer und Verkäufer
- Appreciation-Coaching für Verkäufer (Wertsteigerung bis zum Verkauf)
- Checklisten und Leitfäden mit Hinweisen zum Verkauf von Beständen
- Fachbroschüre „Nachfolge – gewusst wie“ zur Vororientierung
- Unterstützung bei der Lösung von komplizierten Anteilsverkäufen
- Unterstützung als Unternehmensberater für Notfall- oder Trennungsplanung
- Unterstützung als Unternehmensberater für juristische Auseinandersetzungen

Firmen- und Bestandsverkauf braucht Diskretion und Vertrauen. Gerne bin ich für Sie da.



Ihr *Peter Schmidt*

Schreiben Sie mir eine Mail an [info@cc-mit-ps.de](mailto:info@cc-mit-ps.de) oder rufen Sie mich einfach an:  
+49. 173. 9213333

Consulting & Coaching Berlin – Unternehmensberatung mit dem PLUS

Web: [Bestandundnachfolge.de](http://Bestandundnachfolge.de) Web: [MeinNachfolgeberater.de](http://MeinNachfolgeberater.de)